Le attività di Enterprise Europe Network continuano anche in remoto con l'erogazione dei servizi

E' sempre possibile contattare il proprio referente locale e spiegare la propria esigenza.

In Primo Piano

APPUNTAMENTI AD OTTOBRE 2020

Digital Business Week Palermo 2020

Energia Media, in stretta collaborazione con il Comune di Palermo, il Consorzi ARCA, la Business Community Palermo Mediterranea e la Federazione Utilitalia, promuove la prima edizione di Digital Business Week 2020.

Dal 14 al 18 Settembre si terrà la preview della **Digital Business Week** nella quale attraverso una serie di tavole rotonde ci si confronterà sui grandi temi del digitale andando a porre le basi per l'evento di **Aprile 2021** che avrà un eco internazionale e di assoluto rilievo. Entrando nel merito della Preview, si prevedono tavole rotonde max di 25 persone da organizzare nelle sedi del Comune

10 tavoli di lavoro tematici per:

- Identity building
- Definizione obiettivi

• Analisi bisogni
• Progetti in corso
• Avvio laboratorio co-progettazione
• Analisi finanziamenti
• Costruzione sistema di relazioni tra imprese e istituzioni
• Lancio Call per Best Practice
• Produzione report operativo per stakeholder industriali
• Realizzazione position paper per istituzioni
Qua il programma completo

Torino Fashion Match 2020 - 5-8 ottobre 2020

Consorzio ARCA e Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network, promuovono e coorganizzano l'evento di brokeraggio Torino Fashion Match che quest'anno, si svolgerà in modalità online dal 5 all'8 ottobre. Il Fashion Match è il format innovativo che facilita la creazione di accordi di business tra operatori del settore moda.

I partecipanti avranno la possibilità di:
- Partecipare alla sessione virtuale di B2B dove incontrare potenziali partner;
- Beneficiare del servizio e-commerce dell'App FTV e incontrare il loro scouter;
- Incontrare buyer locali dello store Rinascente;
- Partecipare ai webinar "Fashion Talks" con speaker internazionali dove si parlerà delle ultime tecnologie per il settore Moda e Tessile, gli ultimi trend e le innovazioni;
- Rimanere connessi – con un APP dedicata – con la diretta Streaming TFW 2020;

Il B2B è indirizzato a:
• Fashion Designer – Stilisti
• Etichette e marchi emergenti, start up
• Aziende produttrici di accessori e tessuti
• Rivenditori, distributor, agenti di vendita, negozi
• Piattaforme e-commerce
• Pubbliche relazioni, training, consulenti marketing

• Buyer, Agenti di vendita
• Università, ricerca e sviluppo

Per maggiori informazioni clicca qui

Ris Innovation Training la formazione gratuita per validare il tuo prodotto e preparare il pitch per gli investitori

Hai una mentalità imprenditoriale con un'idea nel campo sanitario? Desideri saperne di più sull'innovazione sanitaria, la market validation ed i modelli di business? Ti interessa imparare a presentare agli investitori la tua soluzione? **Partecipa allora all RIS Innovation training.** La formazione per l'innovazione RIS è adatta **a micro e piccole imprese, istituti di ricerca e istruzione, spin-off e startup che dispongono già di un prodotto innovativo.** Termine per la presentazione delle domande: **19 settembre 17:00** (CET)

Qua il link per le iscrizioni

EIT Health Startup Amplifier 2022 - La preselezione per progetti eccezionali e visionari nel campo delle innovazioni sanitarie

EIT Health InnoStars ha avviato la ricerca di start-up per il programma EIT Health Startup Amplifier 2022. Con lo Startup Amplifier, miriamo a dare alle migliori startup l'opportunità di svolgere un ruolo chiave nei progetti di innovazione sanitaria. Le startup interessate al programma possono fare domanda per accedere al **round di preselezione e per ottenere un buono di € 2.000 valido per l'assistenza fornita dal** Mentoring & Coaching Network **di EIT Health e per una Due Diligence gratuita**. Grazie alla preselezione sarà possibile accedere alla short list per il prossimo round di Start-up Amplifier! Scadenza per l'invio delle proposte **17/09/2020.**

IFIB 2020 – Conferenza e Brokerage Event – 1 e 2 ottobre 2020

La prossima edizione di IFIB - International Forum on Industrial Biotechnology and Bioeconomy - si terrà a Roma ed anche in forma virtuale l'1 e 2 ottobre prossimi. Sarà una due giorni dedicata ai temi del biotech industriale e alla bioeconomia che riunirà mondo accademico, R&S e imprese del biotech industriale per portare all'attenzione del mercato nuove tecnologie intese come vettori di crescita economica.
La Conferenza si svolgerà presso WE-GIL a Roma.

Argomenti principali:

- Bioeconomia ed economia circolare

- Bio-based industries
- Agro-alimentare
- Biotecnologia marina
- Biotecnologia bianca

Sito della conferenza: https://ifibwebsite.com/.

Per la registrazione alla conferenza e agli incontri b2b: https://ifib-2020.b2match.io/.

PHOTONICS4AGRIFOOD - 5-6 ottobre 2020

AEIT-CORIFI - Coordinamento Ricerca Innovazione Fotonica Italia, in collaborazione con Regione Lombardia, Finlombarda SpA, Confindustria Lombardia ed Enterprise Europe Network, organizza Photonics4Agrifood – Virtual Workshop & Brokerage Event il 5-6 ottobre 2020.

L'evento è l'occasione di incontro tra i fornitori di tecnologie fotoniche - in genere PMI e start-up - ed i possibili utenti finali nel settore Agrifood.
Photonics4Agrifood è rivolto a:

- PMI e start-up che offrono tecnologie fotoniche
- Aziende del settore agroalimentare
- Cluster e centri di competenza
- Investitori
- Università e centri di ricerca

I partecipanti avranno la possibilità di:

- discutere le opportunità di innovazione per il settore Agrifood rese possibili dall'uso delle tecnologie fotoniche
- stabilire e rafforzare sinergie e collaborazioni tra produttori e utenti finali di tecnologie fotoniche
- individuare partner a livello regionale, nazionale ed europeo e completare la catena del valore
- promuovere opportunità di investimento nel settore della fotonica.

Photonics4Agrifood include le seguenti sessioni:

- 5 Ottobre 2020 (h.10,30 – 12,30): Virtual Workshop
- 5 Ottobre 2020 (h.14,00 – 18,00): Virtual Brokerage event
- 6 Ottobre 2020 (h.9,30 – 12,30): Virtual Brokerage event

Gli operatori interessati possono registrarsi entro il 30 settembre 2020, inserendo un proprio profilo sul sito dell'evento:
https://photonics4agrifood.b2match.io/

B2B Food Connections (registrazione entro il 14 settembre)

https://foodconnections.b2match.io/

Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network, promuove e co-organizza l'evento **"Food Connections"** , **webinars e B2B**, che si svolgerà in modalità online il **17, 22, 24 settembre 2020**.
Nel cuore dell'Europa (situato nella Regione Vallonia), è stato creato nel 2006 Wagralim, il cluster della competitività agroalimentare, grazie alla collaborazione tra industrie, università, centri di ricerca e centri di formazione. Ogni anno, Wagralim organizza un evento su larga scala che riunisce la sua rete di eccellenze industriali e scientifiche in Vallonia, Belgio ed Europa. Quest'anno, l'evento annuale di Wagralim "Food Connections", organizzato con Fevia Wallonia, sarà **un'edizione digitale il 17, 22 e 24 settembre**. In ciascuna delle 3 date, si svolgerà un **webinar di 1 ora e 30 minuti** (domande e risposte incluse).
Il 17 settembre, dalle 14:30 alle 16:00, ci si concentrerà sulla **resilienza negli affari**
Il 22 e 24, sempre dalle 14:30 alle 16:00, i webinar riguarderanno rispettivamente l'**e-marketing/e-commerce** e le **proteine vegetali**.
Per maggiori informazioni clicca qui

Match2Pack 2020 – 21-25 settembre 2020

All'interno della settimana tedesca del packaging, **Sicindustria**, partner della **Rete Enterprise Europe Network**, promuove e coorganizza l'evento di Brokeraggio virtuale "Match2Pack" in programma dal prossimo 21 al 25 settembre.
L'evento sarà l'anteprima del grande evento di brokeraggio all'interno della fiera "**Anuga FoodTec**" in programma per Marzo 2021 - https://sustainable-packaging2021.b2match.io.

Perché partecipare

Per discutere di nuove tecnologie e di soluzioni innovative e per trovare potenziali partner nei settori:
- Food Packaging;

- Procedure sostenibili;
- Ambiente salubre. **Per maggiori informazioni clicca qui**

"Essentially Greek" – B2B Online per Buyer interessati a prodotti greci

Sicindustria, partner di **Enterprise Europe Network**, promuove e co-organizza l'evento di brokeraggio **"Essentially Greek"** che si svolgerà in modalità online fra il **5 e il 9 ottobre 2020**.
L'obiettivo di questi incontri di business è di favorire le opportunità di affari fra **buyer, importatori e distributori con produttori di alimenti e bevande innovativi della Grecia**.
Buyer/Distributore/Importatore/Ristoratore/Etc…. Perché partecipare?
Per scoprire nuovi prodotti di alta qualità di alimenti e bevande realizzati di imprese greche, facilmente, senza dover prendere un aereo o perdere tempo in passaggi intermedi.
Dopo aver visto i profili dei produttori pubblicati in piattaforma ed aver prenotato gli incontri, si può avviare un primo dialogo con potenziali partner commerciali, attraverso incontri online preorganizzati di 30 minuti.
L'evento di matchmaking è **gratuito**.
Per partecipare occorre registrarsi entro il **1° ottobre** da questo link: **https://hellenic-food-beverages.b2match.io/signup**

Per maggiori informazioni clicca qui

Serie Webinar `Una porta per l`Africa`: Focus Sudafrica

Mercoledì 9 settembre 2020, Sicindustria, Confindustria Sardegna e Confindustria Toscana, partner di Enterprise Europe Network, organizzano insieme a Diacron Group e Kili Partners "Focus Sudafrica", il secondo di cinque webinar dedicati ai trend economici e commerciali, gli investimenti, le opportunità, i settori più dinamici in alcuni dei mercati più interessanti del Medio Oriente e dell'Africa.
Principale partner commerciale dell'Italia in Africa subsahariana, il Sudafrica ha l'economia più sviluppata e strutturata del continente.

Il webinar presenterà il paese e le opportunità che offre per le aziende italiane.

Per maggiori informazioni e per la registrazione cliccare qui

Re-Fream

La Moda del Futuro: Sostenibilità, Tecnologia e Manifattura urbana. Call aperta

Re-FREAM è un progetto di ricerca collaborativa in cui gli artisti e i designer selezionati collaborano con una comunità di scienziati per ripensare il processo di produzione del settore della moda.

L'obiettivo è sviluppare nuovi concetti per il futuro della moda attraverso nuovi processi ed una nuova estetica che sia inclusiva e sostenibili.

Gli artisti premiati riceveranno una sovvenzione di 55.000 euro. La call per partecipare scade il 30 settembre 2020 ed è visionabile sul sito: https://www.re-fream.eu/apply/

Serie Webinar `Una porta per l`Africa`- Focus East Africa: Kenya e Etiopia

Mercoledì 23 settembre 2020, Sicindustria, Confindustria Sardegna e Confindustria Toscana, partner di Enterprise Europe Network, organizzano insieme a Diacron Group e Kili Partners "Focus East Africa: Kenya e Etiopia", il terzo di cinque webinar dedicati ai trend economici e commerciali, gli investimenti, le opportunità, i settori più dinamici in alcuni dei mercati più interessanti del Medio Oriente e dell'Africa.

Il Kenya è la prima economia dell'Africa orientale, nonché un hub logistico e di servizi per tutta la regione, grazie a importanti investimenti infrastrutturali e una crescita economia molto sostenuta.

L'Etiopia è il secondo paese per popolazione in Africa (più di 100 milioni), ha avuto negli ultimi 10 anni una crescita media di circa l'8% su base annua. È uno dei paesi dell'Africa che più sta puntando su un programma di industrializzazione, grazie anche a molti investimenti diretti esteri, per diventare un hub manifatturiero globale.

Il webinar presenterà il paese e le opportunità che offre, con particolare focus sui settori manifatturiero, energetico, costruzioni, agroalimentare.

Per maggiori informazioni clicca qui

“RIOJA ICT” - Missione virtuale

https://rioja-ict-virtual-trade-mission.b2match.io/

26-30 ottobre 2020 (scadenza iscrizioni 30 settembre)

Sicindustria, partner di **Enterprise Europe Network**, promuove e co-organizza la missione virtuale “**RIOJA ICT**” che si svolgerà in **modalità online** fra il **26 e il 30 ottobre 2020**, fra imprese spagnole della regione de La Rioja e imprese internazionali.

Per partecipare occorre registrarsi entro il 30 settembre da questo link: https://rioja-ict-virtual-trade-mission.b2match.io/

L'obiettivo è supportare i partecipanti a raggiungere accordi commerciali e ampliare le loro reti commerciali; abbinare gli interessi tra le aziende spagnole, che forniscono prodotti e soluzioni ICT e le aziende europee interessate alla loro offerta; promuovere altri tipi di partnership, come lo sviluppo del prodotto, la produzione e gli accordi di licenza, ecc.

Partecipando agli incontri virtuali pre-programmati di 25 minuti, le imprese avranno la possibilità di trovare i contatti giusti per costruire nuove partnership commerciali e tecnologiche internazionali.

Per maggiori informazioni clicca qui

“BUSINESS FOOD MEETINGS” - B2B in presenza o online

https://b2bfoodparis2020.converve.io/

Parigi, 19-22 ottobre 2020 - Scadenza registrazioni: 1° ottobre 2020

Sicindustria, partner di Enterprise Europe Network, promuove e co-organizza l’evento di brokeraggio **“Business Food Meetings”** che si svolgerà sia in presenza che in modalità online fra il 19 e il 22 ottobre 2020.

Per partecipare occorre registrarsi entro il 1° ottobre da questo link: https://b2bfoodparis2020.converve.io/

A chi si rivolge

- Produttori in cerca di nuovi mercati e nuovi clienti
- Buyer Se siete importatori, distributori, grossisti, rivenditori, ecc. alla ricerca di nuove referenze di prodotti, possiamo aiutarvi a trovare e incontrare i vostri futuri partner commerciali.

I settori di interesse

- Bevande
- Pane, Prodotti da forno, Pasta
- Condimenti, Spezie
- Biscotti, Snack & Caramelle, marmellate, dessert alla frutta
- Preparazioni di frutta e verdura
- Prodotti lattiero-caseari
- Prodotti a base di carne e pollame

Per maggiori informazioni clicca qui

INNOVATION VILLAGE VIRTUAL BROKERAGE EVENT - 7-8 OTTOBRE 2020

Nell'ambito di Innovation Village, ENEA – partner di Enterprise Europe Network organizza dei B2B virtuali su economia circolare e energia intelligente

Le sessioni di incontri B2B e R2B e tavole rotonde tematiche hanno l'obiettivo di ampliare il network di cooperazione dei partecipanti e favorire la progettazione in ambito europeo e nazionale.

I partecipanti possono proporre idee e soluzioni tecnologiche sviluppate, trovare partner nella progettazione e nello sviluppo di nuovi prodotti e processi, incontrare soggetti sulla base di richieste specifiche di innovazione.

Per partecipare: https://vbe-iv2020.b2match.io/home entro il 2 ottobre 2020

SALONE DEL GUSTO – TERRA MADRE – 8-9 OTTOBRE 2020

In occasione della 13ma edizione di Terra Madre Salone del Gusto, che sarà riproposta in un nuovo e innovativo formato a seguito dei grandi cambiamenti imposti dall'emergenza Covid-19, Camera di commercio di Torino e Unioncamere Piemonte, nell'ambito delle attività della rete Enterprise Europe Network di cui fanno parte, organizzano un B2B tecnologico dedicato alla sostenibilità e all'economia circolare.

L'edizione di quest'anno si svolgerà in **modalità interamente virtuale** tra l'8 e il 10 ottobre e punterà a far incontrare fornitori di tecnologia e operatori del settore agroalimentare (produttori, imprese agricole, rivenditori, ecc.) nei settori che seguono:

Natural & Cultural Capital

- agroecologia
- biodiversità
- agricoltura sostenibile
- agricoltura di precisione
- agricoltura urbana

Circularity

- produzione alimentare efficiente e sostenibile
- recupero e valorizzazione di scarti dell'industria agroalimentare
- packaging sostenibile
- rigenerazione del suolo

Co-evolution

- riduzione di sprechi e perdite di cibo
- sistemi di monitoraggio circolare
- etichettatura smart
- sostenibilità sociale e uguaglianza di genere

La partecipazione al B2B sarà gratuita previa iscrizione e inserimento di un profilo mirato entro il 2/10/2020 sul sito dedicato
https://gusto2020.b2match.io/home

SAVE THE DATE

SFSCon 2020 B2B MATCHMAKING – BOLZANO, 13-14 NOVEMBRE 2020

La SFSCon 2020 (South Tyrol Free Software Conference), il più grande evento italiano dedicato al Free Software torna a Bolzano. La SFSCon é una conferenza di rilievo internazionale che promuove l'uso del software libero come strumento per generare innovazione e condivisione. Si riuniranno partecipanti da tutta Europa, tra sviluppatori, programmatori, aziende, studenti e decisori pubblici, per condividere le migliori pratiche in materia IT e per conoscere le ultime novità del settore.

SFSCon 2020 ospiterà un evento di matchmaking B2B, un'opportunità unica per creare nuovi contatti, creare network e promuovere nuove cooperazioni.

La SFSCon è organizzata dal NOI Techpark in collaborazione con Enterprise Europe Network e si svolgerà presso il NOI Techpark a Bolzano (Alto Adige) dal 13 al 14 novembre 2020.

La registrazione per l'evento è gratuita. Ulteriori informazioni e il programma dettagliato saranno disponibili su https://www.sfscon.it/

SMM200 VIRTUAL EDITION – 18-20 NOVEMBRE 2020

Dal 18 al 20 novembre ci sarà **SMM2020 Virtual Edition** evento interamente online dedicato alle tematiche dell'Industria 4.0 e Smart Manufacturing e appuntamento di riferimento che si svolge nel Sud Italia.

Per SMM2020 Virtual Edition è già operativo il brokerage event **BE@SMM2020** interamente online https://smm2020.b2match.io/:

Al brokerage sono associati altri eventi, sempre online, quali 3 tipologie di **SMM2020 Award Pitch Session**: 1. tipo "**open innovation**" sponsorizzato da Grandi Imprese; 2. **invNET** sostegno finanziario a idee e progetti innovativi; 3.

Young SMM2020 riservato a istituti scolastici. I primi due sono aperti a start up e PMI innovative a livello globale, il terzo sarà riservato ai ragazzi delle scuole della Basilicata e della Calabria, possibilmente associato alla Notte dei Ricercatori.

INTERPOMA BUSINESS MATCH -DIGITAL DAYS – 19-20 NOVEMBRE 2020

La produzione di mele è uno dei settori economici più rappresentativi dell'Alto Adige. Per questo motivo la mela è il tema centrale di questo evento fieristico e di brokerage, compresi i prodotti ottenuti e trasformati da essa, che interessano tutte le fasi della catena del valore della mela: dalla produzione, alla coltivazione, alla trasformazione del prodotto e i suoi derivati per la distribuzione.

Info e registrazioni: https://interpoma-business-match-2020.b2match.io/

Per essere tempestivamente aggiornati su B2B virtuali e fisici consultare il sito www.een-italia.eu o seguire gli account social

WEBINAR –OPPORTUNITA' DA FRUIRE ON-LINE

Consulta il sito, la pagina Facebook di Enterprise Europe Network e l'account twitter EEN_Italia per essere aggiornato sui webinar offerti dai partner di Enterprise Europe Network su numerose tematiche di interesse per le PMI.

Offriamo anche più di due /tre webinar al giorno da seguire comodamente dalla tua postazione.

AGGIORNAMENTI CONTINUI

Per essere costantemente aggiornati sulle opportunità offerte da Enterprise Europe Network:

- **www.een-italia.eu**
- **pagina FB Enterprise Europe Network Italia**
- **twitter @EEN_Italia**

NOVITA': siamo anche su Linkedin! https://www.linkedin.com/company/enterprise-europe-network-italia/

OPPORTUNITA' DI INCONTRI DI AFFARI

Per scoprire le numerose opportunità di incontri b2b vedi anche http://een.ec.europa.eu/content/events-0

e contatta il partner EEN più vicino a te.

Monitoraggio impatto Covid sulle PMI – Partecipa al sondaggio della UE

La CE ha lanciato una iniziativa per identificare e affrontare le interruzioni della catena di approvvigionamento. La Commissione nella sua strategia di uscita dal **coronavirus** intende creare una funzione di allarme rapido per identificare le interruzioni della catena di fornitura e di valore, basandosi tra l'altro sulle reti esistenti come Enterprise Europe Network (EEN), Clusters, Camere di commercio e associazioni di categoria, rappresentanti delle PMI e altri attori come le parti sociali a livello europeo.
Si cercheranno le migliori soluzioni disponibili per affrontare queste perturbazioni, che possono avere la loro origine in un'eliminazione asimmetrica delle misure di contenimento (all'interno o all'esterno dell'UE), nel fallimento delle imprese o nell'interferenza di attori di paesi terzi".

Per l'identificazione delle interruzioni della catena di fornitura, la funzione di feedback deLle PMI è uno strumento molto prezioso.

La Commissione ha realizzato un'indagine che si rivolge alle PMI europee e si concentra sugli effetti della crisi COVID e soprattutto sulle interruzioni della catena di fornitura.

Il link al questionario di EUSurvey è il seguente:

https://ec.europa.eu/eusurvey/runner/SCD-Covid19 (anche in italiano)

PARTECIPATE! **e fate partecipare**!

Opportunità di mercato

Di seguito si riportano, a titolo di esempio, alcune richieste/ offerte di cooperazione.

Per essere aggiornato su richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (http://een.ec.europa.eu/) menù in basso a destra "Find an International Partner"

Contattando il partner più vicino potrai conoscere anche tante altre opportunità di ricerca partner provenienti direttamente da colleghi esteri di Enterprise Europe Network

Per richieste/offerte relative a COVID19: Care & Industry together against CORONA-EUROPEAN PLATFORM

Enterprise Europe Network ha lanciato una piattaforma per facilitare i contatti tra tutti gli attori coinvolti nella lotta al Covid19: https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/ dove è possibile iscriversi e inserire uno o più profili di collaborazione legati alla lotta al coronavirus.
La piattaforma si presenta come un unico punto di incontro per raccogliere le molteplici iniziative che stanno nascendo e offre la possibilità di instaurare contatti mirati e rapidi con tutti gli attori nel settore salute, industria, ricerca e amministrazioni coinvolte.

Maggiori info: https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/how-it-works

La partecipazione è gratuita, previa iscrizione e inserimento di almeno un profilo di collaborazione (marketplace item) al link:

https://care-industry-together-against-corona.b2match.io/

selezionando il partner Enterprise Europe Network più vicino a te.

Business Offer

German SME manufacturing solar-powered independent air ventilation system for caravans, sports boat, tents, arbours and other looking for distributors (BODE20200831001) The German company is a manufacturer of solar-powered, independent air ventilation systems for boats, caravans and camper vans. Their innovative system is easy to assemble and operate, as it does not require a power connection or chemicals for its use, thereby providing a natural and sustainable solution for customers. The product is envisaged to be used in the wintertime. In order to launch their product in new markets, the company seeks to establish distribution services agreements abroad.

Belgian SME is looking for licensees for its innovative drying process of hemp lime used for insulation of walls, floors and roofs (BOBE20200625001): **A Belgian manufacturer of natural and ecological insulation materials based on lime hemp and straw flakes is looking for licensees for its (patent pending) drying system for lime hemp insulation. They are looking for partners worldwide.**

Turkish company that designs and manufactures boutique machines and electronic cards to meet special requirements is open for financial agreements, joint ventures, distributors or commercial agencies in EU countries (BOTR20181220002): The company which was established in 2014 in Turkey, is serving in the field of industrial technologies, designs and manufactures machines and electronic cards to meet the specific needs of its customers. In addition, the company has experience in embedded systems and machine human interfaces. The company is seeking for financial agreements, joint ventures, distributors or commercial agencies in European Union countries.

A Bosnian printing and cardboard packaging company is looking for manufacturing agreement (BOBA20200709003): A well established company from Bosnia and Herzegovina, predominantly active in offset printing and specializing in cardboard packaging production, is looking for a manufacturing agreement with producers from food, textile or pharmaceutical industries. The company has substantial production capacities and is able to accomodate custom orders.

Hungarian tights and hosiery product offered in a frame of manufacturing, commercial agency or distribution agreement (BOHU20200810001) The Hungarian textile manufacturer is dealing with tights and hosiery products. The company is looking for a distributor or a sales agent to expand its activity abroad. It is also open for a manufacturing agreement.

Business Request

UK hyper ledger, block chain and cyber security company seeks class leading solutions and implementation partners via an agency, distribution, licensing or subcontracting agreement (BRUK20200821002): Class leading data security solutions and implementation partners are sought by a UK hyper ledger, block chain and cyber security company, specialised in implementing best in class security solutions for compliance with international standards in defence, banking, construction, airspace, nuclear and other industries. Working with partners via an agency, distribution, licensing or subcontracting agreement.

Qatari food manufacturer and distributor is currently looking for shelf-stable FMCG products for the general public to be distributed on Qatar market (BRQA20200621001): This Qatari company is currently manufacturing potato and corn-based chips made with 100% sunflower oil. The company would like to widen the range of products sold through the distribution of Fast-Moving Consumer Goods products, such as snacks, candy, cereals, canned goods, bars, dried fruits, nuts, flavored drink mixes, authentic, healthy, and tasty snacks having a variety of nice shapes (non-exhaustive list). The company offers distribution agreements to manufacturers.

Looking for manufacturer of custom mechanical tools to install wood decking (BRLU20200819001): A Luxembourg-based manufacturer of wood decking has developed an innovative new system. The company is now looking for a partner to produce the associated mechanical tools needed to install this new decking system. The ideal partner can design the mechanical tool according to the client's need, and be able to industrially manufacture it. Manufacturing or supplier agreements are considered.

Dutch company specialized in organic and vegan products is looking for a business partner who can produce vegan desserts in the frame of a manufacturing agreement (BRNL20200827001): The Dutch SME wants to start with a line of vegan deserts to introduce in large retailers in the Netherlands, like Albert Heijn, Jumbo and Superunie. The company is looking for a European partner that can produce the vegan products and is offering a manufacturing agreement.

Greek Recruitment Agency is looking for partners in the recruitment industry that can help them expand their network under a subcontracting or outsourcing agreement (BRGR20200729001) A Greek recruitment agency has established an extensive network of the highly experienced personnel in the health, safety, quality & environmental sectors and seeks other recruitment agencies that can help the Greek company expand its human resources network under a subcontracting and/or outsourcing agreement.

Technology Offer

Belgian university offers its expertise on sustainability and performance modelling of transport and logistics systems for passengers and freight (TOBE20200722001): A Belgian university has developed its expertise on sustainability and performance modelling for passengers and freight transport and logistics since 2007. Their expertise allows them to define, fine-tune and evaluate KPIs (key performance indicators) linked with sustainable supply chain management. They look for consortia within the Green Deal Call, Area 5 or other relevant areas where they could contribute with their developed tools and expertise. Research cooperation agreements are sought.

Compact vapor generation system based on a linear concentrating solar collector for polygeneration (TOES20200806001): A Spanish university has developed a device for compact vapor generation that allows to perform two basic functions of absorption machines. First, it directly generates refrigerant vapor without a heat carrying circuit, using solar thermal energy. Second, it separates vapor from solution, reducing costs and improving the efficiency of the device. The university is currently looking for industrial partners or end-users to sign financial, technical cooperation or joint-venture agreements.

Intelligent charging for electric vehicles (TODE20200820002): A German university developed a new charging concept for electric vehicles. This concept increases the efficiency of the batteries. The university offers a license and/or a technical cooperation agreement.

Breakthrough Rotary Steerable System (RSS) to reduce geothermal well construction cost (TOFR20200811001): A French engineering SME specialized in drilling technologies has developed an innovative rotary steerable system (RSS) allowing dynamic and accurate drilling of vertical, curved and horizontal sections of a well in one run. In addition, this RSS is simple and compact with lower costs and therefore very suitable for geothermal drilling. An early adopter to finalise the prototype and field-test under technical agreement and then start producting under licence agreement is sought.

Expertise and know-how in the field of digital transformation are offered to businesses facing the challenges of COVID-19 (TOBG20200820001): A Bulgarian IT company with know-how in the domain of digitalization, 10 years of experience in the field and over 30 realized projects in different sectors offers its expertise to businesses facing the challenges of COVID-19 for the purposes of their digital transformation under technical cooperation agreement

Technology Request

Technologies to upcycle waste-derived carbon (especially from the pyrolysis of end-of-life tyres) (TRUK20200901001): On behalf of a consortium building a new tyre recycling plant, a small UK company is seeking opportunities in upcycling or valorising the carbon yielding from pyrolysis. There is no specification for the technology or its readiness level, as long as it targets growth or profitable applications. The types of cooperation may include research or technical cooperation, licensing, commercial agreements with technical assistance.

Dutch manufacturing company in air treatment products is looking for a software developer with heat transfer knowhow in buildings for the development of a simulation tool on energy efficiency of buildings (TRNL20200826001): A Dutch specialist in heating, ventilation, air conditioning and cooling (HVAC) is looking for partners for technical collaboration to develop a simulation tool that can help to select the most energy-efficient and comfortable solution especially in renovation or transformation projects. They offer cooperation under a research or technical cooperation agreement or a services agreement. This profile refers to an online open innovation platform.

Searching for expertise and knowhow to incorporate (health) benefits of magnesium into food products (TRNL20200811001): A Dutch manufacturer of magnesium strives to give its product a more prominent role in food and is searching for partners to co-create or co-develop food products that involve magnesium within the frame of a research cooperation agreement or a technical cooperation agreement. This request refers to an innovation challenge published on an open internet-platform.

Seeking technology and experts in epoxy solder paste development (TRSG20200814001): A Singapore SME is seeking technology partners with the relevant technology and expertise to co-develop epoxy solder paste formulations as an alternative bonding material. The new bonding material can be applied to soldering components such as flexible circuits, display panels and in other electronics component manufacturing. The SME is keen to seek partnerships in licensing, research or commercial agreements with technical assistance with startups and SMEs of all sizes.

Expertise on of gait disorders and their treatment methods requested (TRPL20200708001): A Polish company from the medical equipment sector intends to develop a new robot-assisted gait therapy. The firm is looking for medical institutions, preferably from Norway, with experience in treating gait disorders. It requests cooperation within the framework of the research cooperation agreement.

Per richieste/offerte di cooperazione commerciale e/o tecnologica o ricerca partner per progetti di Ricerca&Sviluppo contatta il partner EEN più vicino a te; registrati sul sito europeo di EEN (http://een.ec.europa.eu/) menù in basso a destra " Find an International Partner"

Chi siamo

Il Consorzio BRIDG€conomies è composto da 12 partner (Sistema camerale, Associazioni imprenditoriali, Agenzie di Sviluppo, Centri di Ricerca, Laboratori) delle regioni Abruzzo, Basilicata, Calabria, Campania, Molise, Puglia e Sicilia

Il Consorzio offre un'ampia gamma di servizi per sostenere e assistere le mPMI.

S.I. IMPRESA Azienda Speciale della CCIAA di Napoli (Coordinatore)
ASVI Azienda Speciale Agenzia di Sviluppo della Camera di Commercio I.A.A. Chieti-Pescara
Camera di Commercio I.A.A. Teramo
Azienda Speciale S.E.R.M. della Camera di Commercio del Molise
Camera di Commercio della Basilicata
Consorzio ARCA
ENEA - Agenzia nazionale per le nuove tecnologie, l'energia e lo sviluppo economico sostenibile [1]
Sicindustria
SPIN - Ricerca, Innovazione e Trasferimento Tecnologico S.r:l. [2]
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Calabria
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Campania
Unione Regionale delle Camere di Commercio I.A.A. della Puglia

---

[1] opera in Campania, Puglia.

[2] opera in Calabria e in Basilicata

www.een-italia.eu

Disclaimer:

Né la Commissione europea, né qualsiasi persona che agisce per conto della Commissione è responsabile per l'uso che può essere fatto delle informazioni contenute nella presente pubblicazione. Le opinioni ed i pareri in questa pubblicazione sono espressi dall'autore e non riflettono necessariamente le politiche della Commissione europea.

Enterprise Europe Network è un progetto cofinanziato dall'Unione Europea (Programma Cosme 2014-2020)